REGION ZWICKAU

Verkäufer (m/w/d) im Vertrieb in Festanstellung

Arbeitsort: Wildenfels
Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, Teilzeit
Einstellungstermin: nächstmöglich

Jeden Tag Abwechslung, Kundenkontakt und leckere Spezialitäten im Angebot: So macht Vertrieb Spaß! bofrost* – der europaweit größte Direktvertreiber von Tiefkühlkost – bietet hervorragende Start- und Entwicklungschancen für Verkaufstalente und Quereinsteigende, die wir gezielt auf ihre Aufgaben vorbereiten. Wenn du Menschen magst, wirst du diesen Job lieben.

Zur Erweiterung unseres Teams in Wildenfels suchen wir mehrere Verkaufsfahrer (m/w/d) im Vertrieb in Vollzeit oder Teilzeit.

Der Einsatz bei Teilzeit erfolgt je nach deiner Verfügbarkeit an 2 oder 3 vollen Tagen pro Woche:

- Montag bis Mittwoch: Spätschicht (Beginn zwischen 10 und 12 Uhr)
- Donnerstag bis Freitag: Frühschicht (Beginn zwischen 7 und 9 Uhr)

Wir bieten dir:

- **Sicherheit:** Du erhältst eine attraktive Festanstellung in einem Unternehmen, das in die Zukunft investiert.
- **Anerkennung:** Dich erwarten ein garantiertes Fixgehalt und eine erfolgsbezogene Provision, Prämien und Netto-Spesen, Urlaubsgeld sowie Dienstbekleidung plus Kleidergeld. Das ergibt für dich bei einer Vollzeitstelle ein Jahresgehalt von 35.000€ - 45.000€.
- **Mehrwert:** Du profitierst von vermögenswirksamen Leistungen und den Sozialleistungen eines Großunternehmens wie der betrieblichen Altersvorsorge und einer Gruppenunfallversicherung.
- **Ausgleich:** Auf Basis einer 5-Tage-Woche bekommst du 30 Tage Urlaub im Jahr und hast an Sonn- und Feiertagen frei.
- **Einarbeitung:** Du durchläufst ein spannendes Einarbeitungsprogramm.
- **Karrieremöglichkeiten:** Da geht noch mehr – du kannst dich innerhalb der bofrost*-Akademie weiterbilden.
- **Gemeinschaft:** Du arbeitest für eine nette Stammkundschaft und in einem tollen Team, das offen miteinander umgeht.
- **Zusatzbenefits:** Du kannst dich auf Mitarbeitervergünstigungen, Wettbewerbe und Prämien freuen. Zudem besteht die Möglichkeit des Fahrrad-Leasings.

Deine Aufgaben:

- **Persönlich:** Du belieferst deine Stammkunden, kennst ihren Geschmack und berätst sie individuell bei der Auswahl aus unserem Sortiment.
- **Spontan:** Du setzt unsere saisonalen Verkaufsaktionen gezielt um.
- **Umfassend:** Du organisierst deine Touren – von der Vorbereitung über die Beladung bis hin zur Abrechnung.
- **Eigenständig:** Du engagierst dich für die Erweiterung deines Verkaufsgebiets.

Dein Profil:

- **Verantwortungsbewusstsein:** Du bist gern und sicher mit einem 3,5 Tonner unterwegs und hast einen Führerschein der Klasse B.
- **Kommunikationsstärke:** Du bringst gute Deutschkenntnisse mit und hast Spaß am direkten Kundenkontakt.
- **Verkaufstalent:** Der Vertrieb unserer Produkte bereitet dir Freude.
- **Begeisterungsfähigkeit:** Du kannst dich und andere motivieren.
- **Kontaktfreude:** Du lernst gern neue Leute kennen.
- **Quereinsteiger (m/w/d):** Du hast noch keinerlei Erfahrung in dem Bereich? Kein Problem! Wir bilden dich aus.

Herzlich Willkommen in einer Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, Verantwortung zu übernehmen und täglich neue Momente zu erleben.

Wir freuen uns auf dich!
Bewirb dich einfach direkt online.

@ JETZT PER E-MAIL BEWERBEN

BEWERBEN

Kontakt

bofrost* Vertriebs XLIV GmbH & Co. KG
Gartenstraße 3
08134 Wildenfels

Lars Triebel
0800/200 33 99
bewerbung@bofrost.de
karriere.bofrost.de/

© 2006–2024 JobManager 3.0.1 by pitcom GmbH

Jobportal Region Zwickau
c/o Wirtschaftsfördergesellschaft Vogtland GmbH